

# «WIR FORDERN VIEL, ABER WIR FÖRDERN AUCH»

Angélique Hulliger, Leiterin Personalentwicklung und Ausbildung des Kranken- und Unfallversicherers Visana, kommt nicht allein zu unserem Gespräch am Hauptsitz an der Weltpoststrasse. Mit dabei ist auch Aron Krähenbühl, Lernender im vierten Lehrjahr und Verteidiger bei den Elite Junioren des SCB. Die Banden zwischen Visana und dem SCB sind eng: Seit 2016 engagiert sich das Unternehmen beim SCB als Goldsponsor.



Angélique Hulliger ist sichtbar zufrieden mit ihrem Lernenden – die beiden verstehen sich ausgezeichnet. Den Spagat zwischen Lehre, Schule und Eishockey scheint der SCB-Verteidiger im Griff zu haben.

**Welches sind die Herausforderungen für Visana als Ausbildungsbetrieb eines Lernenden, der zugleich Spitzensportler ist? Oder, anders gefragt, wie gelingt es Ihnen, die hohen Anforderungen von Visana, der Schule und des SCB unter einen Hut zu bringen und für alle zufriedenstellend zu lösen?**

*Angélique Hulliger:* Die Ausbildung der Lernenden ist uns ein grosses Anliegen. Visana fördert die Vereinbarkeit der Ausbildung mit der Sportkarriere. Dies erfordert von allen Seiten höchste Flexibilität. Die Schultage sind fix, da lässt sich nichts ändern, meist sind auch die Trainingszeiten vorgegeben. Dazu muss der Lernende mindestens 20 Stunden wöchentlich an seinem Arbeitsplatz sein. Stimmen die Leistungen in der Schule und im Sport, drücken wir auch

einmal ein Auge zu und ermöglichen individuelle Sonderlösungen im Sinne des Sports – mit Arons Leistungen sind wir sehr zufrieden und ich freue mich, dass er seine Lehrzeit bei Visana in meinem Team abschliessen wird.

**Visana ist ein von der Swiss Olympic Association zertifizierter Lehrbetrieb. Was macht Visana besser als andere?**

*Angélique Hulliger:* Wir betreuen die angehenden Spitzensportler direkt und suchen stets nach individuellen Lösungen. Bei uns absolvieren auch Golfer, Volleyballerinnen, Fussballer und Unihockeyaner eine Lehre. In jeder Sportart sind die Voraussetzungen anders. Auch wenn zwischenmal ein Lernender die sportlichen Anforderungen nicht erfüllt, glauben wir an ihn und versuchen, ihn weiter zu fördern.

**Aron, wie sieht es aus deiner Sicht aus? Bist du mit deiner Situation zufrieden?**

*Aron Krähenbühl:* Mir gefällt es bei Visana sehr. Bevor ich meine Lehre

begann, schnupperte ich in drei Betrieben. Mir war vom ersten Tag an klar, dass ich zu Visana wollte und ich fühle mich hier sehr glücklich. Ich bin jetzt im vierten Lehrjahr und konnte überall einen Einblick gewinnen. Reiseversicherung, Postablauf, Finanzen, HR – in allen Bereichen war ich tätig und ich konnte feststellen, dass Visana in der Tat ein sehr kundenfreundlicher Krankenversicherer ist.

**Worauf fusst die offensichtlich sehr erfolgreiche Personalpolitik von Visana? Worauf ist sie speziell ausgerichtet?**

*Angélique Hulliger:* Wir bauen auf die Stärken jedes Einzelnen. Bei der Anstellung von Personen stellen wir uns die Frage, was uns als Visana mit dem Bewerbenden verbindet – das ist unsere Strategie. Unsere Führungsgrundsätze basieren auf Eigenverantwortung. Natürlich ist letztlich alles auf das bestmögliche Erreichen der Unternehmensziele ausgerichtet. Jeder und jede soll in ihrem Bereich mitdenken und zuständig sein. Wir fordern viel, aber wir fördern auch.



# mutze

Wir wünschen der Mannschaft und allen Fans eine bärenstarke Saison.




**visana**  
Rundum gut betreut.



Aron Krähenbühl in seinen beiden Welten: Links mit Angélique Hulliger an seinem Arbeitsplatz und unten mit der Nummer 11 bei den Junioren Elite A auf dem Eis.



Visana ist ein attraktiver Arbeitgeber und unterstützt die Entwicklung ihrer Mitarbeitenden gezielt durch Ausbildungen.

**Visana engagiert sich auch für die Bewegungsförderung der Bevölkerung und die Gesundheitsprävention. In welcher Form tut sie das?**

*Angélique Hulliger:* Unsere Vision ist es, einen aktiven Part im Gesundheitswesen zu übernehmen. Eine Kranken- und Unfallversicherung ist eine Institution für Zeiten, in denen es uns Menschen gesundheitlich nicht so gut geht. Wir wollen jedoch auch präventiv aktiv sein und gegenüber unseren Kunden Lösungen präsentieren. Wir haben offene Augen und Ohren auch für unsere Firmenkunden, deren Anforderungen je nach ihrem Tätigkeitsbereich sehr unterschiedlich sind. Die Firmen haben alle individuelle Fragestellungen, auf die wir Antworten finden müssen. Ein Pluspunkt sind sicher unsere Erfahrungen im betrieblichen Gesundheitsmanagement, von denen Unternehmen profitieren können. Die ungebrochene

Nachfrage nach dieser Dienstleistung gibt uns die Gewissheit, hiermit einen Nerv der Zeit getroffen zu haben.

**Ist die Förderung der Bewegung und die Gesundheitsprävention auch ein Grund, dass sie die Nachwuchsabteilungen der Berner Grossclubs SCB und YB unterstützen?**

*Angélique Hulliger:* Selbstverständlich. Bewegungsförderung und Nachhaltigkeit sind Stichworte, weshalb sich Visana im Nachwuchs engagiert. Damit sorgen wir auch für eine gute Gesundheit von Kindern und Jugendlichen. Wir wollen, dass junge Sportlerinnen und Sportler ideale Voraussetzungen vorfinden, ihrer Leidenschaft nachzugehen. Ob sie später Spitzensportler werden, ist nebensächlich. Visana setzt sich generell dafür ein, dass unsere Kunden gesund bleiben und wir als Versicherer gar nicht zum Zug kommen müssen. Engagements im sportlichen

Bereich, die die Bewegung und Gesundheit fördern, passen bestens zu dieser Strategie.

**Sehen Sie zwischen den beiden Unternehmen Visana und SCB auch gewisse Gemeinsamkeiten?**

*Angélique Hulliger:* Sowohl Visana als auch der SCB wollen immer wieder Talente finden und diese entsprechend fördern. Da sehe ich durchaus Parallelen. Es braucht in jedem Unternehmen Mut, auf die Jugend zu setzen, und eine gewisse Risikobereitschaft, um das Potenzial dieser Jungen herauszufinden. Der SCB und Visana sind und wollen verlässliche Partner sein, und ich denke, dass das uns beiden recht gut gelingt.

**Aron, erachtest Du es als wichtig, neben dem Sport schon bald auch eine abgeschlossene Lehre zu haben?**

*Aron Krähenbühl:* Die Ausbildung neben dem Sport ist für mich aus-

Perfekter Espresso  
 für zu Hause oder  
 bei der Arbeit.



Die Berner Rösterei seit 1922.

[www.blasercafe.ch/shop](http://www.blasercafe.ch/shop)



serordentlich wichtig – auch eine Art Versicherung. Man weiss nie, was im Sport passiert, ob man den Durchbruch schafft oder Opfer einer schweren Verletzung wird, die alle sportlichen Träume zunichtemacht. Visana ist für mich der Partner, der mir dies ermöglicht und dafür bin ich sehr dankbar. Ich bleibe dadurch beruflich flexibel. Und für einen Sportler ist es bestimmt angenehmer, seinem Job in einem Büro nachzugehen als beispielsweise auf dem Bau.

**Wie sieht es mit Ihren sportlichen Aktivitäten und Ihrem persönlichen Verhältnis zum SCB aus?**

*Angélique Hulliger:* Ich wohnte lange im Emmental und logischerweise schlägt deshalb mein Herz immer noch ein wenig für die SCL Tigers. Doch seit dem Umzug nach Bern verfolge ich selbstverständlich die Leistungen des SCB und der Young Boys aufmerksam und bin auch in der PostFinance-Arena hin und wieder

dabei. Persönlich bin ich eine begeisterte Bikerin.

**Über die Leistungen Ihres Lehrlings Aron im Betrieb sind Sie des Lobes voll. Was sagen Sie zu seinen Leistungen als Verteidiger der SCB-Elite-Junioren?**

*Angélique Hulliger:* Wie bereits erwähnt – Arons Leistungen am Ar-

beitsplatz und in der Schule sind ausgezeichnet. Was seine Darbietungen auf dem Eis betrifft, werde ich besser Auskunft geben können, wenn ich mir demnächst ein Spiel der SCB-Elite-Junioren anschauen werde. Darauf freue ich mich. **(be)**



**VISANA - EINER DER FÜHRENDEN SCHWEIZER KRANKEN- UND UNFALLVERSICHERER**

Die Visana-Gruppe gehört zu den führenden schweizerischen Kranken- und Unfallversicherern. Sie bietet die obligatorische Krankenpflegeversicherung (OKP) nach Krankenversicherungsgesetz (KVG), Zusatz- und Sachversicherungen nach Versicherungsvertragsgesetz (VVG) und Unfallversicherungen nach Unfallversicherungsgesetz (UVG) an. Visana versichert Privatkunden (Einzelpersonen und Familien) und Firmenkunden (Unternehmen, Institutionen und Verbände). Für Letztere bietet sie Lohnausfall- und Unfallversicherungen an. Insgesamt zählt die Visana-Gruppe über 1,1 Millionen Versicherte. Davon sind 563 000 Personen bei Visana grundversichert. Am Hauptsitz in Bern und in rund 100 Aussenstellen in der ganzen Schweiz beschäftigt die Visana-Gruppe rund 1300 Mitarbeitende. Das Prämienvolumen beträgt rund 3,1 Milliarden Franken.